



# eBusiness

Mehr als maßgeschneiderte Online Shops

Ob eKataloge, eProcurement oder eMarktplätze -  
wir gehen diesen Weg gemeinsam mit Ihnen.

Sie möchten Ihre Beschaffungsprozesse optimieren - schneller, flexibler und effizienter werden? Hierbei können wir Ihnen mit unserem seit Jahren in der Laborbranche bewährten eBusiness Konzept helfen. Um Ihren internen Beschaffungsaufwand und die Prozesskosten nachhaltig zu reduzieren, beraten wir Sie gerne, welches Instrument oder Transaktionsformat sich am besten für Ihre Prozesse eignet. Sie können dabei den Umfang des Produktportfolios frei definieren und erhalten Ihren gesamten Laborbedarf aus einer Hand.

Die Übersicht zeigt Ihnen, wofür eBusiness bei OMNILAB steht und welche Möglichkeiten wir Ihnen bieten. Sprechen Sie uns an. Wir finden gemeinsam die beste Lösung für Ihr Unternehmen.



**Datenaustauschformate (z. B. BMEcat, XML, openTrans, iDOC, xCBL)**

## Online Shop

Wählen Sie aus über 100.000 Laborprodukten und nutzen Sie die umfassende Suche nach Stichworten, Herstellern, eCI@ss und weiteren Parametern. Im Shop haben Sie Lagerbestände und Verfügbarkeit stets im Blick. Zusatzdokumente (z. B. Technische Datenblätter) können Sie sofort downloaden und Analysenzertifikate direkt anfordern.

### Ihre Vorteile:

- Schneller Zugriff auf unser gesamtes Produktportfolio oder Ihr individuell festgelegtes Sortiment.
- Immer aktuell für Sie: Produktneuheiten und Aktionen.
- Freigaben und Zugriffsrechte für Ihr Unternehmen können individuell festgelegt werden.
- Umfassende Kostenstellenverwaltung mit definierten Budgets.
- Fehlerminimierung durch EDI (Electronic Data Interchange).
- Direkte Warenkorbübernahme in Ihr System mit OCI (Open Catalog Interface).
- Sendungsverfolgung inklusive Trackingnummer und Anlieferungstermin.
- Persönlicher, kontinuierlicher Support sowie umfangreiche Schulungsmaßnahmen.

## eKataloge

eKataloge erstellen wir nach Ihren Vorgaben und ermöglichen so eine unabhängige Datennutzung in Ihren Systemen. Die Bereitstellung erfolgt wunschgemäß, z. B. über BMEcat, Excel oder CSV. Für weitere Formate sprechen Sie uns einfach an.

### Ihre Vorteile:

- Individuelle Produkt- und Herstellerwahl für Sie.
- Einfache Einbindung in Ihre Systeme.
- Planungssicherheit durch individuell festgelegte Preise.
- Alle gängigen Formate, wie XML, Excel oder CSV, sind nutzbar.

## eMarktplätze

Wir sind auf den führenden virtuellen Marktplätzen mit unserem umfangreichen Produktportfolio vertreten, darunter z. B. Ariba und simple system. Nehmen Sie uns noch heute als bevorzugten Lieferanten auf.

### Ihre Vorteile:

- Sparen Sie Zeit und Kosten bei der Beschaffung Ihrer C-, aber auch A- und B-Teile.
- Beratung bei der Auswahl und der Einrichtung der eMarktplätze.

## Services

Neben der persönlichen Beratung durch unsere eBusiness Experten sind unser Chat und Callback Ihr direkter Draht zu uns. Sie erhalten so jederzeit eine kompetente Beratung durch unsere Produktspezialisten.

Unseren umfangreichen Laborkatalog gibt es auch als Online Blätterkatalog mit Suchfunktion und direkter Verlinkung aller Produkte in unseren Online Shop.

### Ihre Vorteile:

- Kompetente Beratung zu Produkten und zu unseren eBusiness Lösungen.
- Wir sind durch Online Chat und Callback für Sie optimal erreichbar.

## eProcurement

Über die Nutzung von eKatalogen oder eMarktplätzen hinaus bieten wir Ihnen über OCI eine direkte Anbindung an Ihr ERP-System (Enterprise Resource Planning). Damit legen wir den Grundstein für ein Bedarfsmanagement ohne Medienbruch. Sie übermitteln Ihre Bestellungen direkt in unser System und erhalten automatisch alle nötigen Dokumente elektronisch.

### Ihre Vorteile:

- Vollständig elektronisches Bedarfsmanagement ohne Medienbruch.
- Niedrigere Prozesskosten durch einen geringeren Beschaffungsaufwand.

**Transaktion von XML Dokumenten über https / ftps**



OMNILAB-LABORZENTRUM GmbH & Co. KG

Robert-Hooke-Straße 8 · 28359 Bremen · Telefon 0421 / 1 75 99-0

[www.omnilab.de](http://www.omnilab.de) · [info@omnilab.de](mailto:info@omnilab.de)



OMNILAB eBusiness Team

Lars van Ahrens und David Böhm

Tel.: +49 (0)421 / 175 99-313 o. -316

E-Mail: [ebusiness@omnilab.de](mailto:ebusiness@omnilab.de)

FLEXIBEL. VERLÄSSLICH. PERSÖNLICH.